

EM QUE DEGRAU VOCÊ ESTÁ

Marque a era em que o seu produto vive hoje, preencha as três camadas da oferta e desenhe o negócio que destruiria o seu.

AS TRÊS ERAS DO MODELO

MARQUE ONDE VOCÊ ESTÁ

ERA 01 LICENÇA Compra única. A receita só acontece no lançamento de uma versão nova. ☐ ESTOU AQUI	ERA 02 SAAS Assinatura recorrente com acesso contínuo. O cliente cancela quando falta tempo ou conhecimento técnico para usar. ☐ ESTOU AQUI	ERA 03 SWAS Service as a Software. O software é o gancho e a porta de entrada para o serviço de alta margem. Sobe o LTV, derruba o churn e multiplica o tíquete médio. ☐ ESTOU AQUI
---	---	---

AS TRÊS CAMADAS DA SUA OFERTA

ESCREVA O SEU EM CADA UMA

DOCTRINAÇÃO	O método e o padrão ideal que você ensina. É o que tira o seu preço da comparação.	O MEU
FERRAMENTA	A tecnologia, os templates ou os agentes que permitem executar o que foi ensinado.	A MINHA
IMPLEMENTAÇÃO	A execução vendida para quem não tem tempo nem braço técnico.	O MEU

O EXERCÍCIO DE CANIBALIZAÇÃO · MAIRO VERGARA

Como seria o negócio capaz de destruir completamente a minha empresa atual?

NOME	OFERTA	PREÇO
.....		
FERRAMENTA QUE EU ACOPLO EM 30 DIAS	SERVIÇO QUE EU ACOPLO EM 30 DIAS	
.....		